Inicio
Recientes
Anclado

Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles

Clientes
Clientes
Contactos
Informes

Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad

Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...

Actividades de clientes
Orientaciones y entr...

Ventas

Seguimiento : Guardado

Tarea · Tarea

Jaider Curielde Luque
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES Relacionados

Tipo de reporte de tiempo	*	Asesoría
Asunto	*	Seguimiento
Regional	*	44 Guajira
Centro	*	44-Centro Industrial y de Energías Alternativas

9222

Orientador	*	jcurielde@sena.edu.co

Nombres	Jaider
Apellidos	Curiel Deluque

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	Clavijo Deluque	Contacto	*	Jorge Eduardo Clavijo Del
Tipo de contacto	*	En la empresa (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Seguimiento
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Administración de Empresas	Asesoría para	*	Creación de Empresa OFF
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Asistencia Gerencial
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	5/11/24
		4:00 PM
Tiempo		2 horas
		2,00

Notas

Antecedentes del cliente		---
Resumen de la sesión de asesoría	*	La emprendedora continúa su proceso de ventas mediante un modelo bajo pedido, ya que su negocio opera sin inventarios. Esta estrategia le permite reducir costos de almacenamiento y minimizar los riesgos asociados con el stock sobrante. Al no mantener inventarios, la emprendedora puede adaptarse de manera más ágil a las necesidades específicas de sus clientes, ofreciendo productos personalizados y optimizando el flujo de caja al realizar adquisiciones únicamente cuando recibe un pedido.
Información solicitada o áreas de necesidad		---
Plan de acción		---
Resultados de impacto económico esperados		---

Escala de tiempo

Buscar escala de tiempo

Escriba una nota...